



Lorsqu'un produit technologique solide est prêt à changer d'échelle...

La traction commerciale doit être structurée, pilotée et sécurisée pour transformer le potentiel en croissance durable.

J'accompagne les dirigeants deeptech et industriels qui souhaitent :

- accélérer la mise sur le marché d'une innovation déjà mature
- affiner et renforcer une proposition de valeur différenciante
- maîtriser des cycles de vente complexes et stratégiques
- structurer une organisation commerciale claire, mesurable et performante
- crédibiliser et sécuriser leur trajectoire financière auprès des partenaires et investisseurs

Mon rôle :

devenir, pour une période définie, le bras droit commercial du dirigeant afin d'orchestrer la croissance et d'en maximiser l'impact.



Sébastien **FAUCONNIER**

iPhone : +33 (0) 7 68 12 02 30

Mail : sebastien.fauconnier@til-up.com



Til Up SAS

420, Val d'Azur - Portissol - Eden Park - Les lavandes - 83110 SANARY SUR MER
SIRET 919 916 841 000 27 au R.C.S. Toulon - APE 7022Z - N° TVA INTRA FR43919916841

Operating Partner Revenue pour dirigeants techniques

Structuration stratégique & closing de ventes complexes

Méthodologie d'intervention

1. Diagnostic stratégique

Analyse marché, positionnement, offre, pricing, proposition de valeur.
Clarification des cibles décisionnaires et du message.

2. Structuration Revenue

Construction d'une mécanique commerciale cohérente :
ICP, séquences d'approche, scripts, CRM, indicateurs de performance.

3. Traction & qualification

Prospection ciblée multi-canal.
Prise de rendez-vous qualifiés avec décideurs.

4. Closing stratégique

Visioconférences techniques, rendez-vous physiques, négociation,
sécurisation de la décision et de la signature.

5. Pilotage & gouvernance

Comité stratégique hebdomadaire.
Pipeline maîtrisé. KPI suivis. Décisions rapides.

Impact & légitimité

+3M€ de financements bancaires non dilutifs structurés
Génération de chiffre d'affaires en phase de structuration
Accompagnement deeptech : POC → industrialisation → commercialisation
CES Las Vegas – brevets – projets technologiques complexes

Ancien fondateur deeptech.
Vision terrain. Exécution opérationnelle.

Avis...



Stéphanie D.
Directrice Financière & Juridique Groupe

"Sébastien apporte une vision structurante rare.
Il ne se contente pas d'exécuter : il clarifie les priorités, sécurise les décisions et aligne la stratégie commerciale avec la trajectoire financière.
Son approche est rigoureuse, orientée résultats et parfaitement adaptée aux environnements techniques exigeants."

Modèles d'interventions*

Performance structurée

8 500 € / mois
• 8 % du CA HT encaissé généré

- ✓ Variable calculé sur la première commande uniquement
- ✓ Attribution définie contractuellement
- ✓ Paiement à encaissement
- ✓ Durée d'éligibilité : 12 mois maximum après signature

Durée :
Engagement minimum de 6 mois
Reconduction possible 12 ou 24 mois

ou

Performance à partenariat stratégique

12 500 € / mois
• 5 % du CA HT encaissé généré

- ✓ Variable calculé sur la première commande uniquement
- ✓ Exclusivité sectorielle
- ✓ Implication renforcée stratégique
- ✓ Paiement à encaissement
- ✓ Durée d'éligibilité : 12 mois maximum après signature

Durée :
Engagement minimum de 12 mois
Reconduction possible 12 ou 24 mois

Intervention stratégique sur devis

*Ce coût est éligible aux "**Subventions Export** " :
ex : 75K€ par la Région Normandie pour 24 mois, 200K€ pour la Région Occitanie pour 24 mois), le coût réel de mon offre en devient donc ultra compétitif pour le moins.



Joseph B.
PhD – R&D / AI

"Leader pragmatique, orienté résultats, capable d'adaptation dans des contextes critiques."



Jean-Luc C.
Conseil en Propriété Industrielle

"Approche structurée, vision stratégique large, capacité à challenger.
Un partenaire fiable sur les enjeux de valorisation et de structuration."